**PUNTOS A CONSIDERAR INTERFACES**

* Enviar correo con copia a todos con la minuta y una breve descripción de los avances y los puntos pendientes con Modelo de Oriente
* Insertar clientes nuevamente con clienteclave
* Revisar por qué no se bajaron los movimientos de consignas
* Venta de envase, debe aumentar la carga y revisar si está generando un salida del almacén y por consiguiente un faltante
* Ventas de mostrador con descuento